**David Alejandro López Torres 17300155 8D1 – Investigación 01**

¿Qué es financiamiento? se sabe cómo financiamiento o financiación el mecanismo por medio del cual se aporta dinero o se concede un crédito a una persona, organización u organización para que esta lleve a cabo un plan, adquiera bienes o servicios, cubra los costos de una actividad u obra, o cumpla sus compromisos con sus proveedores. El financiamiento es un motor fundamental para el desarrollo de la economía, puesto que posibilita que las organizaciones logren entrar a los recursos para realizar sus ocupaciones, planear su futuro o expandirse. La manera más común de obtener financiamiento es por medio de préstamos o créditos a entidades bancarias. Por lo general, es dinero que debería ser devuelto en el futuro próximo o lejano, con o sin intereses, en su integridad o en cuotas.

En términos temporales, hay 2 tipos de financiamiento: a corto y a extenso plazo. Financiamiento a corto plazo: es ese cuyo plazo de vencimiento es inferior al año, como, ejemplificando, el crédito bancario. Financiamiento a extenso plazo: es ese cuyo plazo de vencimiento es preeminente al año, aun cuando además puede no tener fecha límite para su devolución (cuando nace de amigos o parientes). Tal es el caso de las ampliaciones de capital, la autofinanciación o de ciertos préstamos bancarios. Dependiendo de su sitio de proveniencia, los financiamientos tienen la posibilidad de separarse en externos e internos. Financiamiento interno: es ese en el que la organización echa mano de sus propios medios económicos, producto de su actividad, para reinvertir sus beneficios en sí misma. Puede proceder de reservas, fondos propios, amortizaciones, etcétera. Financiamiento externo: es ese que procede de inversionistas que no forman parte de la compañía. Ejemplificando: el financiamiento bancario o de un patrocinador. El financiamiento además se puede diferenciar tomando en importancia la propiedad de este. Financiamiento propio: está compuesto por esos recursos financieros que son de la organización y que esta no está en la obligación de regresar, como las reservas y el capital social. Financiamiento ajeno: está formado por todo ese dinero que, a pesar de que está en la compañía, forma parte de terceros, y que ha entrado a esta mediante créditos, debido a lo cual alguna vez debería devolverse.

Un asunto de elevado efecto para las organizaciones mexicanas en un mundo globalizado y cada vez más competitivo, no únicamente para seguir con su incremento y extensión, sino inclusive para seguir estando en los mercados, es la probabilidad de obtener recursos financieros, que materialicen sus proyectos de inversión de mediano y extenso plazo. En México, la mayor parte del capital de arranque es suministrado por los accionistas y subsecuentemente la operación y aumento se aguanta con el efectivo que produce la organización. Aun de esta forma, una sección constante y significativa de la operación y de la extensión es dependiente del financiamiento que obtiene de fuentes externas, en medio de las

cuales, el crédito bancario juega una postura preponderante.

Para todas las empresas el financiamiento es una herramienta muy importante pues en muchos de los casos este suele ser el motor de esta. Las mejores condiciones de acceso al financiamiento de las empresas se pueden traducir, entre otras cosas, en aumentos de productividad, en incrementos de la innovación tecnológica y en una mayor probabilidad de entrar y sobrevivir en los mercados internacionales. El financiamiento puede ser para capital de trabajo o activos circulantes, es decir, para financiar su operación diaria dentro de un ciclo financiero o de caja. O para activos fijos, que son activos de larga duración o vida útil que se requieren para su actividad. Estos créditos son a largo plazo porque su inversión es muy elevada. Antes de buscar un financiamiento, es necesario realizar una proyección real del negocio, esto para determinar en primer lugar el objetivo de la inversión y plantear distintos escenarios de pago para evitar deudas y darle el destino ideal al capital.

¿Qué es un crédito? el crédito es un préstamo de dinero que crea un compromiso de devolución futura. El crédito es un préstamo de dinero que una sección proporciona a otra, con el compromiso de que, en el futuro, quien lo obtiene devolverá hablado préstamo en forma gradual (mediante el pago de cuotas) o en un solo pago y con un interés adicional que compensa a quien presta, por constantemente que no tuvo aquel dinero. Una vez que el crédito es de consumo, éste posibilita contar con una proporción de dinero para la compra de bienes de consumo o el pago de servicios. Ahora bien, no cualquiera puede tener ingreso a un crédito bancario. Para eso debería consumar con ciertos requisitos, siendo los primordiales disponer de precedentes comerciales y crediticios adecuados y enseñar ingresos recientes y futuros que le permitan atender de forma correcta la deuda que va a contraer.

¿Cuáles son las ventajas del crédito para las organizaciones? **Estabiliza el flujo de efectivo de las organizaciones:** Obtiene recursos una vez que poseen faltantes y se regresan con un precio (tasa de interés) una vez que cumplen su periodo financiero. **Herramienta de negociación de la organización con sus consumidores y proveedores:** el crédito se constituye en un respaldo para comerciar condiciones óptimas de volúmenes, costos y plazos. **Financiar la ampliación y modernización de las organizaciones (activos fijos):** Que por el precio que representa, no podría realizarlo con recursos propios, debido a que tendrían que juntar efectivo por un largo tiempo. Minimizar la carga fiscal. Los intereses que se pagan por el financiamiento pueden reducir la porción e impuestos que se paguen sobre las utilidades. Buen comportamiento de pago. Obtener superiores condiciones de financiamiento, además de producir buenos precedentes para entrar a montos más grandes. Entrar a servicios financieros diferentes. Al obtener un crédito bancario, se puede entrar a otros productos, e incluso a servicios complementarios que impulsen la productividad. Con el correcto financiamiento y la adecuada orientación, las organizaciones van a ser mayores, consolidadas y productivas.

Las situaciones del mercado son inesperadas y esto hace que las organizaciones logren necesitar un capital extra para afrontar a situaciones que tienen que rescatar

para avanzar con su actividad o aprovechar una posibilidad de obtener recursos a bajo coste. El financiamiento a corto plazo es el mejor activo al que puede recurrir una entidad para obtener un dinero por adelantado pagando después unos intereses bajos. Esta clase de financiación tiene un método muy similar al de los mini créditos. Las porciones de dinero que se adelantan comúnmente son bajas y las etapas de devolución estipulados acostumbran a ser de semanas, como más alto tienen la posibilidad de llegar a 2 meses. Además, los peligros que se asumen al obtener un financiamiento a corto plazo resultan muy bajo.

En la actualidad las organizaciones tienen la posibilidad de hallar una vasta pluralidad de financiamientos a corto plazo. En el instante de su solicitud una entidad puede optar por 2 posibilidades que marcan el compromiso que deberán conseguir para contar con aquel dinero. La primera de ellas es el financiamiento a corto plazo con garantía, en esta manera la compañía pone como fianza de devolución parte de su activo tangible, esto tiene relación con los bienes y materiales con los que cuenta la entidad para desarrollar su actividad. La otra alternativa es la misma sin embargo sin garantías, por este medio la organización puede obtener el avance sin comprometer ningún bien. Los Financiamientos a Corto Plazo, permanecen compuestos por: Créditos Comerciales, Créditos Bancarios Pagarés Líneas de Crédito Papeles Comerciales, Financiamiento mediante las Cuentas por Cobrar Financiamiento mediante los Inventarios.

**Fuentes de financiamiento: 1. Los ahorros individuales:** para la mayor parte de los negocios, la primordial fuente de capital nace de ahorros y otras maneras de recursos particulares. muchas veces, además se acostumbran a usar las tarjetas de crédito para financiar las necesidades de los negocios. **2. Los amigos y los familiares:** Las fuentes privadas como los amigos y el núcleo familiar, son otra elección de lograr dinero, éste se presta sin intereses o a una tasa de interés baja, lo que es bastante productivo para comenzar las operaciones. **3. Bancos y Uniones de Crédito:** Las fuentes más frecuentes de financiamiento son los bancos y las uniones de crédito. Tales instituciones proporcionarán el préstamo, solo si usted muestra que su solicitud está bien justificada. 4. **Las organizaciones de capital de inversión:** Estas organizaciones prestan ayuda a las compañías que se hallan en extensión y/o incremento, a cambio de actividades o interés parcial en el comercio.

La conducta de las organizaciones mexicanas para obtener financiamiento está viviendo un importante cambio, en ventaja de que el mismo ámbito económico ha propiciado un estudio más serio de la "Composición financiera" de los negocios, toda vez que el precio de los recursos aumenta día con día. En la actualidad nuestra composición industrial muestra perfiles expansivos, cimentados primordialmente en el fortalecimiento de la pequeña y mediana compañía. Este caso apoyado por el régimen federal está ocasionando la construcción de capital vía toda clase de pasivos, en particular a eso que proyectos hace referencia. La mezcla de capital propio y ajeno es el financiamiento que en más grande o menor nivel tiene toda organización, y su aplicación en inversiones estáticas o circulantes obedece a todo un plan financiero que debería tener en cuenta los puntos siguientes:

**1) Origen** (Fuente de financiamiento), **2) Costo mayor y mínimo que proporcionan** **3) Precio**, **4) Tiempos máximos de espera,**  **5) Flexibilidad para reestructuración**, **6) Aplicación** (Destino específico), **7) Formalidades** (Requisitos, garantías, etcétera.), **8) Condiciones** (Tasas, plazo, etcétera.), **9) Tipo de moneda** (pesos, dólares, euros, etcétera.) Bajo esta averiguación, puedo exponer evidentemente que el crédito y el financiamiento a mediano, corto y extenso plazo son importantes en el desarrollo de una organización enorme, mediana o pequeña. No constantemente se cuentan con los recursos al instante de arrancar una vida gremial, y por esa razón los préstamos (y se requiere ilustrar que los préstamos se refieren a peticiones que luego vamos a costear, inclusive todavía bastante más de lo cual ordenamos, gracias a las tasas de interés) son útiles para la pronta generación de ganancias y el soporte que obtenemos para iniciar nuestra carrera. No debemos temer a las tasas de interés que dan los créditos a corto y mediano plazo (quizá un poco a los de extenso plazo, gracias a la expansión o cifra alta que principalmente tienen), puesto que luego de todo, si un crédito es invertido en activos que nos retribuyan más ganancias que el mismo préstamo requerido, perfectamente bien tenemos la posibilidad de cubrir con estas cuotas. Y es que justamente para aquello, previo a pedir un crédito, el banco, organización o persona prestamista evalúa el caso crediticio, (historial, fuentes de ingresos etcétera.) de cada individuo interesada en solicitar un financiamiento para su compañía.

Es fundamental, puesto que, apreciar nuestras propias capacidades para regir nuestros propios bienes, tener bien presente las porciones que gastamos realmente en activos (algo que nos deje más dinero hacia nuestros propios balances, ignorando lujos o caprichos que principalmente queremos bajo la condición de seres humanos), pues si bien un crédito resulta una buena fuente de financiamiento y no justamente representa una pérdida para nosotros mismos, es fundamental tener bien diferenciado el dinero que realmente poseemos, y el dinero con el que contamos de alguien más para continuar produciendo dinero, empero a un ritmo más acelerado para el cumplimiento preciso de nuestros propios fines. Es necesaria para el desarrollo de una organización la rapidez con que crece sus activos empero además es igual de fundamental la responsabilidad y ética con las que llega a dichos números.

Podemos concluir que conocer las diferentes características del financiamiento son de suma importancia para el emprendedor, pues representan el sustento sobre el cual existe la posibilidad de desarrollar un determinado proyecto y con ello marcar las pautas en cuanto a los parámetros de viabilidad del mismo. Conocer las diferentes fuentes de financiamiento nos permite desarrollar un esquema de financiamiento óptimo para cada una de las etapas del desarrollo del proyecto. Además, conocer las diferentes características que deben de componer a un plan de financiamiento completo nos permiten crear de manera realista proyecciones asociadas a los costes que serán determinantes para el desarrollo de cada una de las etapas del proyecto. Es de suma importancia desarrollar este tipo de investigaciones para conocer cada uno de estos elementos que a su vez se vuelven la base de proyectos mucho más complejos que requieren de una inyección financiera mucho más grande que la que se plantea en este primer proyecto de la materia. El desarrollo de diferentes planes de financiamiento nos permite tener una versión honesta de la viabilidad económica del proyecto y nos permite realizar ajustes antes del desarrollo en bruto del proyecto, lo cual sería catastrófica en caso de que el desarrollo se salga del presupuesto o que existan algunos contratiempos (cosa que curiosamente ocurre con la mayoría de los proyectos de obras públicas). Es complicado llevar a cabo una partida presupuestal que considere todos los escenarios de financiación posibles, pero realizar uno como punto de partida sin tanto detalle puede ser clave para poner las bases económicas que deberán sostener al proyecto y a su correspondiente desarrollo. Considero que sin estas herramientas, los proyectos tendrían demasiados problemas para consolidarse como una realidad, ya que las diferencias presupuestales pueden marcar un corte abrupto en el desarrollo del mismo o bien se da puerta a una serie de mal entendidos financieros con el equipo y con los prestadores.